

Medlemsreferat fra markedsrådsmøte 23.02.2024

TEAMS Møte

Deltakere: Per Berg Olsen, Christian M. Nøkling, Håvard Henriksen, og Anne-Ch Braastad

Ikke til stede: Leif Egil Grøtan

AGENDA

Orientering om nye nye avtaler som det jobbes med: Polygon, Storebrand Forsikring, Frende Forsikring, Frøyland Bygg Sade, Norsk Gjenvinning, Recover, ABACUS vs Entre data

Forespørsel fra Norgesgruppen – (Ref. Kiwi)

- Salg/Budsjett Glassfagkjeden
- Evaluering Årsmøte 2024
- Årsmøte 2025
- MEPS og Forsikring
- Dato regionsmøter høsten 2024
- Markedsføring

Tilbakemeldinger på referat fra siste møte

Ingen tilbakemeldinger på siste referat, dermed godkjent. Det hadde heller ikke kommet inn noen innspill fra medlemmene som ble tatt med videre inn i markedsrådet.

POLYGON

Vi gikk gjennom priser til Polygon og ble enige om følgende priser:

Beskrivelse	Dag 08-16 (8t dagtid)	0.tid 16-22 (8t kveld)	0.tid etter 22 & helger	Kommentar
Timer utførelseformann med fagbrev	630	313,5	1137	Bruk av overtid krever forhånds- godkjenning.
Administrasjon/kalkyle (kontor)	660	357	1254	
Timer Hjelpemann/lærling	400	580	760	
Timer Prosjektleder	660	357	1254	Benyttar kun etter spesiell avtale.
KM servicebil	23	na	na	KM kjøre tid inkl. sjåfør
Eventuell henger er inkl.				
KM lastebil klasse C1	46	na	na	KM kjøre tid inkl. sjåfør
Diett	0	Statens Satser		
Hotell	Netto ut påslag	na	na	Harmerte og billigste sted benyttes.
Påslag ULEV tjenester.	Faktura +15%	na	na	Leverandør pårer at alt innkjøp skjer etter beste tilgjengelige pris
Påslag Materiell innkjøp.	Faktura +15%	na	na	
Påslag Polygon Partner (Matr & Ulev)	Faktura +15%	na	na	
Bompenger, Ferge, Parkering o.l.	Netto ut påslag	na	na	
Verktøy og småmateriell	Inkludert i timepris	na	na	
Fakturerings & Adm gebyrer	Inkludert i timepris	na	na	

Disse samt avtaleutkast fremlegges Polygon v/Arne Nyborg i møte 27.02.2024

Rammeavtalen har jeg gått gjennom og kommentert. Har ikke fått noen tilbakemelding fra markedsrådet på denne.

Øvrige dokumenter som HMS er oversendt HMS ansvarlig hos Pilkington Norge AS

STOREBRAND

Jeg skal ha møte med Storebrand på fredag denne uken og skal prøve å «selge inn» Glassfagkjeden i og med at vi nå er på MEPS.

Legger til grunn den høyeste timesprisen som er på 629,00 så får vi se hva de sier.

FRENDE FORSIKRING

Her har jeg sendt mail og fått beskjed om at den er sendt videre til innkjøpsansvarlig – hører jeg ikke noe innen uken er over, purrer jeg

FRØYLAND BYGG SKADE

Her har jeg sendt priser til godkjenning i In4Mo, men sliter med å komme fram til rett person som kan godkjenne. Vi har ingen offisiell avtale med Frøyland Bygg Skade, men går Polygon i boks, vil jeg be om en liknende avtale med Frøyland

RECOVER

Her har vi ingen avtale i dag utover Politivavtalen som ble inngått for noen år siden, men ser medlemmene blir rekvirert fra tid til annen i In4Mo portalen. Legger også til grunn Polygonavtalen når jeg går i dialog med dem.

NORSK GJENVINNING

Her er det noe å hente dersom man forhandler frem lokale avtaler. Dere finner en oppdatert oversikt over lokale kontaktpersoner på medlemsnett under mappen Øvrige avtaler/Norsk Gjenvinning. Litt usikker på hvordan jobbe videre med denne, men skal forhøre meg litt med Glass og Fasade.

KIWI AVTALEN

Her har de nå våknet, og ny liste på butikker er lagt inn på medlemsnett.

Jeg lager opp klistremerker som kan settes opp i hver butikk med egen kontaktinfo på.

Hvert medlem får 50 merker hver som kan benyttes i Kiwi, Meny, Joker etc.

Resultat Glassfagkjeden FY 23/24

Totalt sett har Glassfagkjeden i hele 2024 ligget under budsjett med unntak av desember hvor vi lå litt over.

Markedsrådet mente dette kunne skyldes følgende:

- Lav lojalitet
- Liten salgsorganisasjon som igjen resulterer i lavere kapasitet hos selger med hensyn til oppfølging
- For høy pris på prosjekter.
- En kombinasjon av pris og leveringstid som resulterer i mindre innkjøp pr. medlem
- Mindre aktivitet hos de store aktørene – prosjekter lagt på is eller stoppet.
- Mindre aktivitet hos vindusprodusentene som har resultert i permitteringer.
- Mye roligere på forbrukermarkedet, medlemmene merker godt nedgangen.

Budsjett Glassfagkjeden FY 23/24

Totalt budsjett for Glassfagkjeden ligger på NOK 1 865 000 som er basert på medlemskontingent og totalt tildelte forsikringsjobber. Så langt i finansåret (Q1, Q2, Q3) er medlemmene fakt. forsikringsjobber for NOK 456 840. Neste fakt. periode er for januar, februar og mars 2024

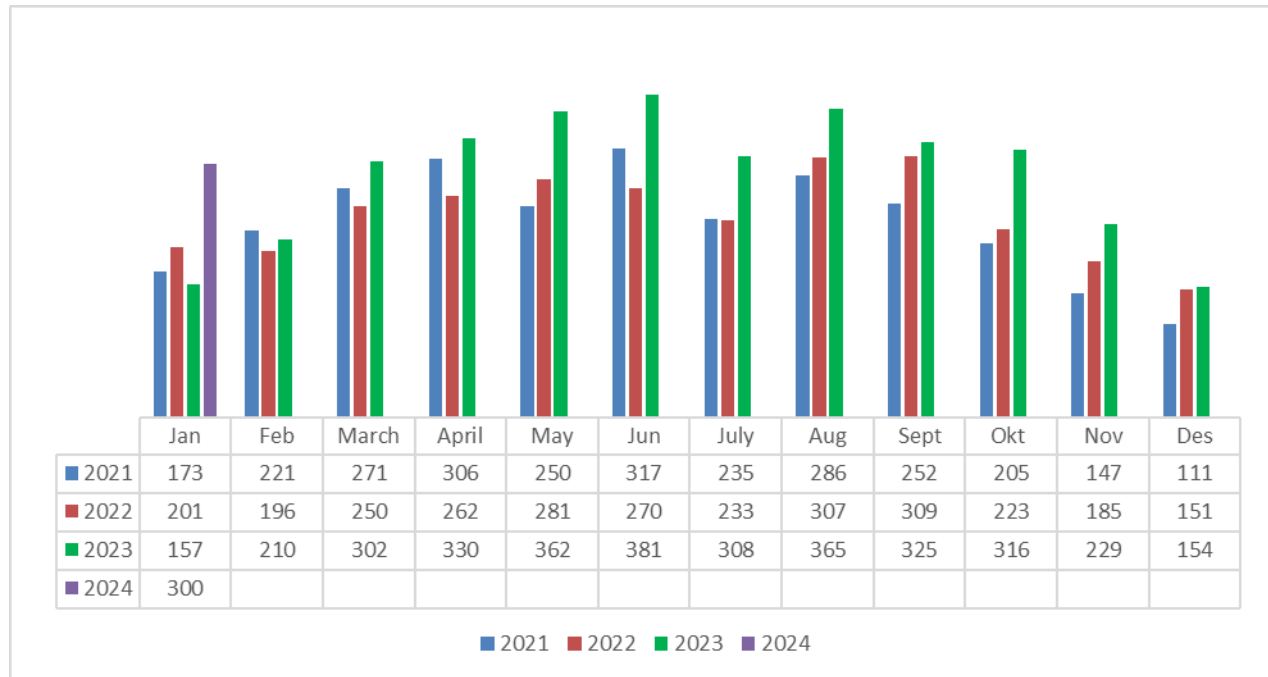
YTD er det benyttet totalt NOK 1 736 531 av budsjettet Dvs. at vi har en rest på NOK 223 591

I forbindelse med fakturering av Årsmøte 2024 er det en rest på NOK 48 282 som legges over til Glassfagkjedens budsjett.

IN4Mo og MEPS

Siden vi snakket sammen sist er nå Tone tatt tilbake i 50% stilling og jobber nå kun med å følge opp MEPS og In4Mo. Posten på 650 000 er det fremdeles ingen avklaring på, men 50% går med til å dekke Tone sine kostnader på oppfølging.

I 2023 leverte Glassfagkjeden 3439 jobber til forsikringselskapene. For januar 2024 er det levert 300 jobber



Alle timepriser, utenom Frøyland Bygg Skade er nå godkjent fra selskapene og er gjeldende fra 01.03.2024

	Gyldig fra	Besiktigelse	Glassarbeid	Km
If	01.03.2024	kr 595,00	kr 595,00	kr 17,20
Gjensidige	01.02.2024	kr 1 041,00	kr 595,00	kr 17,20
Fremtind	01.03.2024	kr 1 057,00	kr 607,00	kr 15,30
Tryg	01.03.2024	kr 607,00	kr 607,00	kr 23,00
Eika	01.03.2024	kr 607,00	kr 607,00	kr 23,00
Frøyland Byg skade	01.03.2024	kr 629,00	kr 629,00	kr 23,00

Evaluerings Årsmøte 2024 – Polen

Stort sett bra gjennomført.

Årsmøte 2025 (31.01- 02.02.2024)

Årsmøte avholdes på Gardermoen fredag 31.01.2024 fra kl. 12:30 – 15:30.

De som ønsker å være med videre til Sälen blir med en felles buss som settes opp fra kl. 16:00. Vi vil da være i Sälen rundt kl. 19:00. Lørdag Teambuilding + egentid, søndag hjemreise formiddag.

Jeg jobber sammen med BRAVE for å finne et hyggelig opplegg for helgen og vil presentere dette på høstens regionsmøter.

Nye medlemmer til kjeden

Vi ble kontaktet av Glassmester Kjetil Martinsen i Harstad som ønsket å bli med i Glassfagkjeden. Siden vi i lengre tid har vært på utkikk etter noen som kan dekke området rundt Harstad er dette veldig bra. Han har nå meldt seg ut av Glassmester1, og vil formelt tre inn i kjeden 1 september.

Kalland Glass i Haugesund ønsker å begynne å handle igjen. Vi planlegger et møte i Haugesund i løpet av våren og håper at Kalland vil ta oss imot. Så snart alt er på plass der vil jeg åpne de for nye oppdrag i In4Mo.

Markedsføring

Vi har inngått ny avtale med Eventyrlig Oppussing for 2024 – kostnad NOK 20 000. Vi skal være med i 3 program og har allerede blitt spurt om å levere glass til første innspilling 14 mars på Norefjell. Her er oppdaget gitt til Glassmester Furulund, som skal bistå med montering. Som vanlig lager vi innhold både før og etter de episodene vi er med i.

Min kontaktperson hos Amesø slutter 1 april så jeg er veldig spent på hvem som tar hans plass.

Glassfagkjedens brosjyrer

Skal trykke opp Glassfagkjedens brosjyre Interiørglass og Fasadeglass.

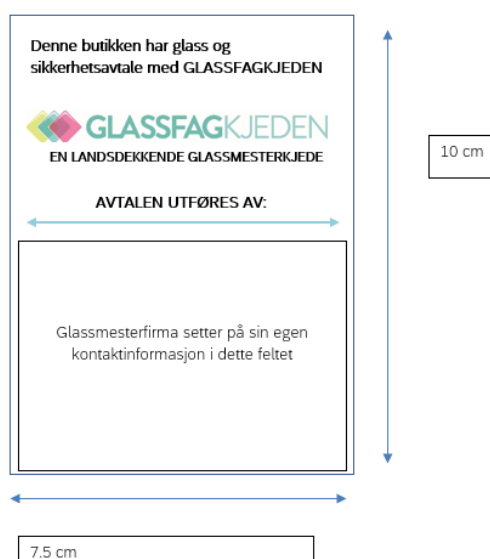
Alle medlemmer får 2 x 100 brosjyrer hver som sendes ut med glassleveringer fra Elverum

Klistremerker for bil

Undersøker også pris på å trykke opp klistremerker for bil str. 30 cm + 50 cm, da dette er str. som kan passe alle biltyper.

Klistremerker for å sette opp i butikk

I forbindelse med Kiwi avtalen sjekker jeg ut mulighetene for å trykke opp klistremerker som kan settes på innsiden av glasset i alle Kiwi butikker. Merket vil se omtrent slik ut. Det bestiller opp 50 til hver glassmester.



Regionsmøter

Har foreslått følgende datoer, men her kan det komme endringer

Region Midt og Nord – Trondheim- Scandic Hotel Nidelv – Fredag 6. september

Region Vest – Bergen – Thon hotel Rosenkrantz. – Fredag 18 oktober

Region Øst – Oslo – Thon Hotel Opera – Fredag 8 november

Nytt møte i markedsrådet 13.06.2024

ACB/26.02.2024